

Mario Finucci

Sales and Project Management



Darf ich mich vorstellen?

Mein Name ist Mario Finucci, ein Freiberufler mit über 35 Jahren Erfahrung auf dem Gebiet der automatischen geführten internen Transportsysteme **FTS**, des Material Handling und der industriellen Automatisierung.

Unter den vergangenen Arbeitserfahrungen war sicherlich die mit dem Wagner-Indumat in Reutlingen die bedeutendste. Wagner baute Schubmaststapler und Schmalgangstapler (heute **STILL**) und der Geschäftsbereich Indumat (heute **LINDE**) baute fahrerlose Transportsysteme (heute **EK Robotics**).

Nach den ersten Jahren Erfahrung im Labor, in der Werkstatt und im Außendienst als Techniker für Inbetriebnahme und Kundendienst bin ich in das technische Büro gezogen, um komplette FTS-Anlagen zu konstruieren.

Meine Erfahrung setzte sich dann in Italien bei der Wagner Indumat System Niederlassung in Mailand als kaufmännischer Techniker und Project Manager fort. Zu den FTSs wurden bald vertikale Lager oder automatische Lager hinzugefügt, die auch für die Automatisierung von Apotheken, Krankenhäusern und Pflegeheimen verwendet werden.

Darf ich mich vorstellen?

Auch wenn ich in anderen Bereichen gearbeitet habe wie: Umwelttechnik, Erneuerbare Energien, Sicherheitssysteme für herkömmliche und selbstfahrende Fahrzeuge, habe ich immer Auftraggeber aus dem deutschsprachigen Raum (**DACH**) gehabt.

Ich spreche fließend Deutsch, was auch die internationale Zusammenarbeit erleichtert.

Im Bereich „**Aktivitäten/Projekte**“ sind die wichtigsten Arbeiten/Projekte aufgeführt, die im Laufe des Jahres durchgeführt wurden, sowie diejenigen, die noch in laufen sind.

Aktivitäten/Projekte



Material Handling



Vertikale automatische Lager



Erneuerbare Energien



Automotive



FTS-Systeme Deutschland



FTS-Systeme italien



Automatische Systeme für Apotheken



Sicherheitssysteme für den Material Handling



Umwelttechnik

FTS-Systeme Deutschland

- Konstruktion, Realisierung und Wartung von kompletten FTS-Systemen.
- Technische Tätigkeiten im Elektroniklabor mit Reparatur von elektronischen Karten und Baugruppen.
- Montage und Inbetriebnahme von Maschinen und Anlagen in der Werkstatt.
- Installation und Inbetriebnahme von Maschinen und Anlagen beim Kunden.
- Technischer Kundendienst beim Kunden vor Ort.
- Konstruktion - Maschinen und Anlagen



FTS-Systeme Italien

- Projektmanagement bei einem italienischen Unternehmen, das FTS-Systeme auf dem italienischen Markt vertreibt.
- Technische Unterstützung für Test- und Wartungsaktivitäten beim Kunden.
- Kaufmännische Unterstützung bei der Bearbeitung von Angebotsanfragen, Angeboten und Aufträgen. Projektmanagement für schlüsselfertige Lieferungen.



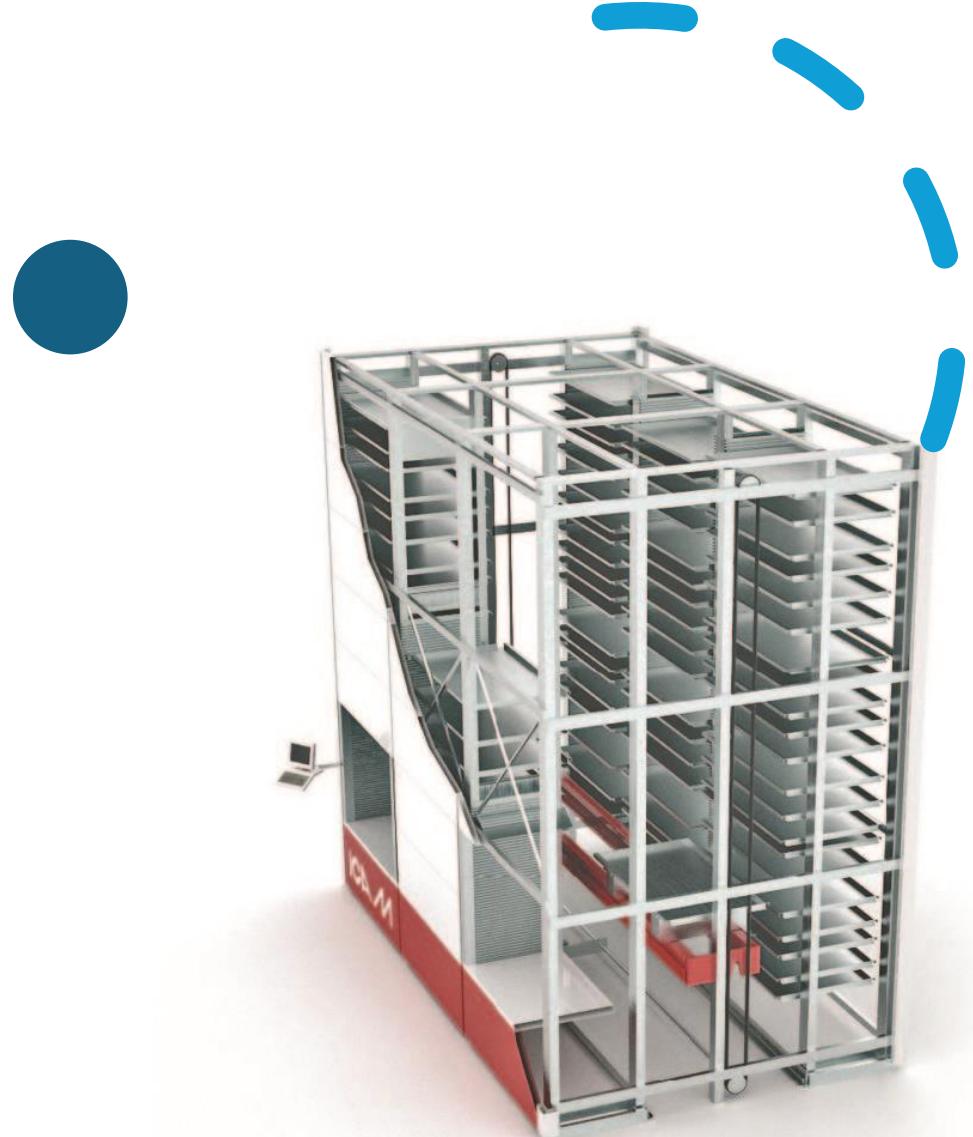
Material Handling

- Verkaufsaktivitäten bei der italienischen Tochtergesellschaft eines deutschen Unternehmens, das Gabelstapler und Lagertechnikgeräte herstellt.
- Koordinierung der Gebietshändler. Begleitung von Verkäufern bei Schlüsselkunden und Unterstützung beim Abschluss von Sonderverhandlungen.



Vertikale automatische Lager

- Technisch-kaufmännische Tätigkeit für ein führendes italienisches Unternehmen im Bereich des Baus von vertikalen automatischen Verschiebelagern, vertikalen automatischen Drehlagern und Kompaktregalen.
- Verwaltung von Angebotsanfragen, Angeboten und Aufträgen für den Zuständigkeitsbereich.



Erneuerbare Energien

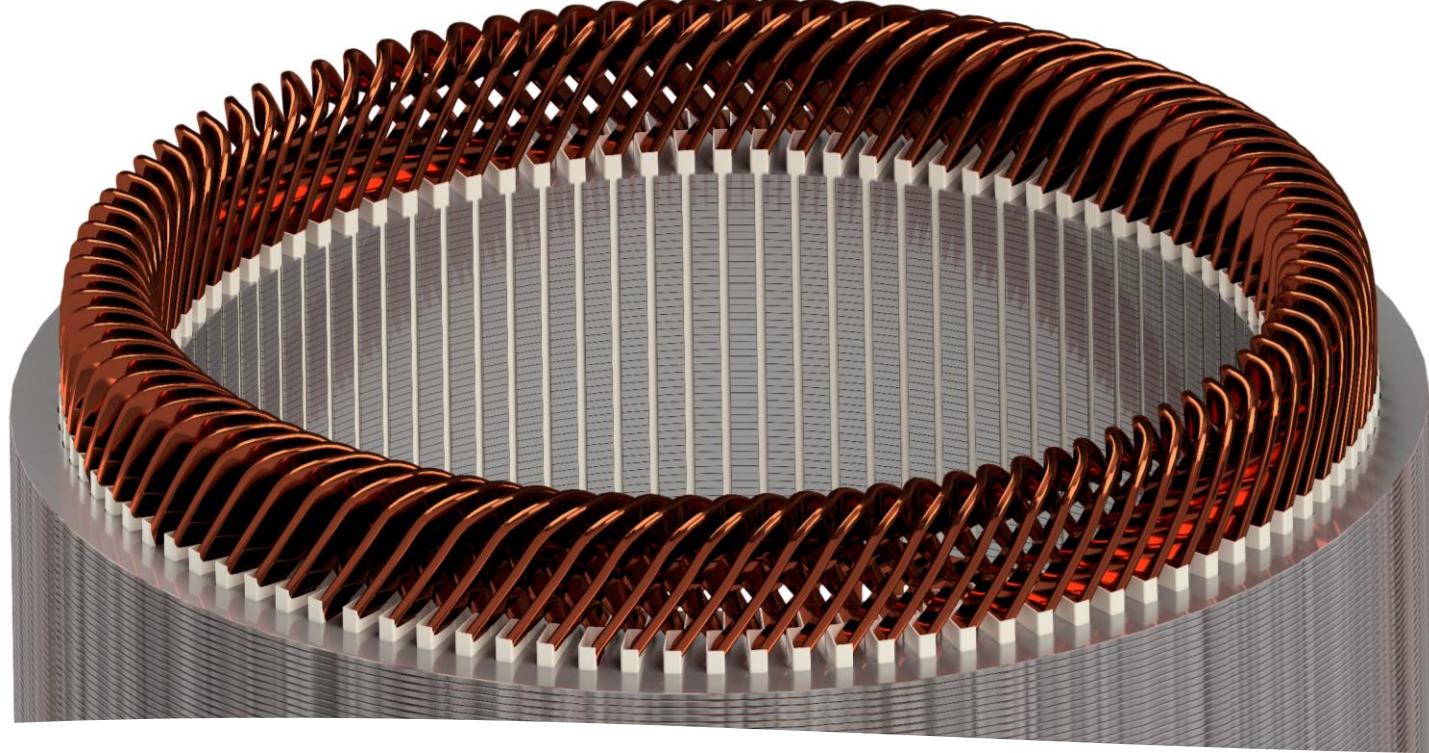


Verkaufsleiter für das Gebiet Südalien für einen deutschen Hersteller von Photovoltaikmodulen und Anbieter von kompletten Photovoltaiksystemen.

Mein Tätigkeitsbereich umfasste:

- Kundenbetreuung und -Verwaltung sowie Akquise neuer Kunden
- Verhandlung von Verträgen
- Management von Reklamationen
- Marktbeobachtung und Monitoring von Marketingmaßnahmen
- Teilnahme an Fachmessen.

Automotive



- Projekt Manager in einem Unternehmen, das Prototypen und Montagelinien für Statoren mit Hairpin-Technologie herstellt.
- Deutsch-Italienisch-Deutsche technische Übersetzungen von Lastenheften, Bedienungsanleitungen, Konstruktionsunterlagen.
- Unterstützung aller Aktivitäten im Bereich Projektmanagement und Business Development.

Automatische Systeme für Apotheken

Technisch-kommerzieller Koordinator zwischen der deutschen Muttergesellschaft und der italienischen Niederlassung eines führenden Unternehmens für den Bau von automatisierten Lagern für die Automatisierung von Apotheken, Krankenhäusern und Pflegeheimen.



Sicherheitssysteme für den Material Handling

Area Manager Italien für ein deutsches Unternehmen, das Sicherheitssysteme für Gabelstapler und FTS-Systeme entwickelt und herstellt.

Dabei handelt es sich insbesondere um Fahrerassistenzsysteme, die den Bediener beim täglichen Einsatz von Gabelstaplern und Lagertechnikgeräten unterstützen.

Systeme, die die Interaktion zwischen Menschen, manuellen und/oder automatischen Transportsystemen (FTSs) überwachen.



Umwelttechnik



- Technische Verkaufstätigkeit bei einem deutschen Unternehmen, das Ballenpressen für den Umwelttechnik und Aktenvernichter für den Bürotechnik herstellt.
- Aufbau und Entwicklung eines Vertriebsnetzes und technische Unterstützung. Verwaltung und Erweiterung des Kundenstamms.
- Festlegung des Jahresbudgets und Koordinierung der technischen und kommerziellen Aktivitäten, die zur Erreichung der vereinbarten Ziele erforderlich sind.
- Verwaltung von Angebotsanfragen, Angeboten und Aufträgen.

WAS ICH BIETE

- Mit meiner langjährigen Erfahrung kann ich meine Mitarbeit im technischen/kaufmännischen Management eines Produktes, einer Dienstleistung oder eines Projektes (Project Management, Business Development, Sales) anbieten.
- Besonders interessant ist es, wenn die Kenntnis der deutschen Sprache entscheidend für die erfolgreiche Erreichung von Zielen sein kann, z.B. für Unternehmen im deutschsprachigen Raum (**DACH**), die einen Ansprechpartner für Italien suchen oder für italienische Unternehmen, die Geschäftsbeziehungen zu Partnern oder Kunden in der Region pflegen müssen.

Warum sollten Sie meine Dienste in Anspruch nehmen?

1. **Flexibilität und Einsparungen:** Management spezifischer Projekte ohne die mit der Einstellung eines Mitarbeiters verbundenen Verpflichtungen und Fixkosten (Beiträge, Urlaub, usw.). Dies ermöglicht eine schnelle Anpassung an die Anforderungen des Marktes.
2. **Fachkenntnisse:** Spezialisierung und Aktualisierung auf innovative Technologien und Lösungen. Bei komplexen Projekten kann ich fundierte Kenntnisse anbieten, die ein Mitarbeiter als Generalist nicht haben könnte.
3. **Fokus auf Ergebnisse:** Konzentration auf Qualität und Kundenzufriedenheit, zielgerichtetes Arbeiten zur Erzielung konkreter Ergebnisse, schnell und ohne die Organisation mit Schulungskosten und Zeitaufwand zu belasten.

Diese Formel ist ideal für Unternehmen, die vorübergehend oder für gezielte Projekte spezifische Fähigkeiten benötigen.

Wie ich arbeite

1. **Erste Anfrage:** Über die verfügbaren Kanäle (E-Mail, Telefon, usw., siehe Seite KONTAKTE).
2. **Erster Kontakt:** Über digitale Plattformen wie Teams oder andere oder persönlich.
3. **Vorläufige Analyse:** Bewertung des geschäftlichen Bedarfs und Definition der strategischen Ziele.
4. **Definition der Zusammenarbeit:** Festlegung der Art und Weise der Zusammenarbeit, ob für spezifische Projekte oder für eine mittel-/langfristige Kooperation.
5. **Angebotsabgabe:** Ausarbeitung des detaillierten Vorschlags mit den operativen Modalitäten.
6. **Formalisierung und Start:** Auftragsbestätigung und Beginn der Zusammenarbeit.

Kontakte



E-Mail:
m.finucci@mariofinucci.com



Telefon: +39 339 3278198



[LinkedIn](https://www.linkedin.com/in/mario-finucci-42803534/)
<https://www.linkedin.com/in/mario-finucci-42803534/>



Website:
www.mariofinucci.com



Bitte kontaktieren Sie mich unverbindlich für Ihre Anforderungen, auch in anderen als den genannten Bereichen. Gemeinsam werden wir die beste Lösung für eine erfolgreiche Zusammenarbeit finden.